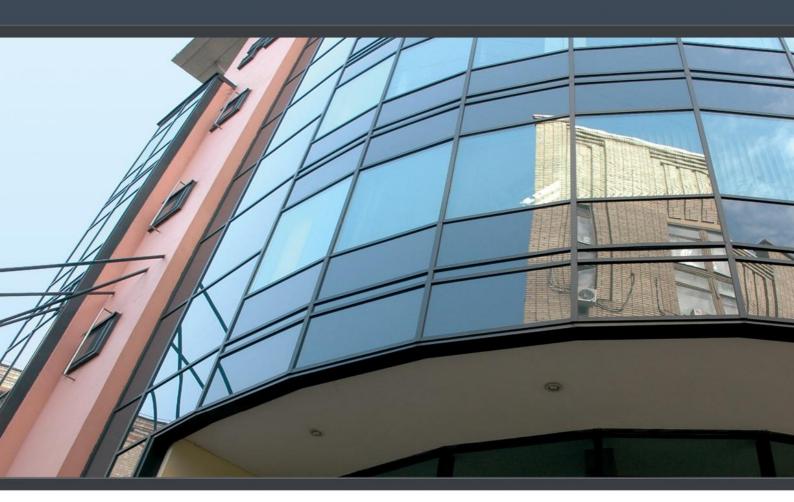
Краткий обзор рынка

офисной недвижимости Москвы за 1 кв. 2010 г.







1. Рынок офисной недвижимости

Таблица 1. Основные показатели рынка офисной недвижимости, 1 кв. 2010 г. Источник. GVA Sawyer

Основные показатели	Класс А	Класс В+	Класс В-
Объем качественных офисных площадей на конец 1 кв. 2010 г., тыс. кв.м	3 316	3 938	3 251
Введено в эксплуатацию в 1 кв. 2010 г., тыс. кв.м	147,5	87,8	116
Уровень вакантных площадей, %	23,0	24,1	19,4
Средневзвешенные арендные ставки, \$ 1 за кв.м в год (не включая эксплуатационные расходы и НДС)	550-850* 450-650	350- 550	200- 350
Средневзвешенные цены продажи, \$ за кв.м (без НДС), Центральный деловой район* и вне делового центра города	6,000- 8,000* 4,000- 6,500	3,000- 5,000	2,000- 3,000
Операционные расходы, \$ за кв.м	95-120	75-100	60-75

^{*} Центральный деловой район

По итогам 1 кв. 2010 г. совокупное предложение качественных офисных площадей (классов A и B+/B-) составило 10,5 млн кв.м.

В 1 кв. 2010 г. было введено 351,3 кв.м офисных площадей. До конца 2010 г. ожидается к вводу не более 650-850 тыс. кв.м. офисных площадей.

Согласно прогнозам GVA Sawyer, в 1 полугодии 2010 г. ожидается стагнация, небольшой рост основных показателей рынка будет наблюдаться ближе к концу года.

Период восстановления рынка к показателям докризисного уровня составит не менее 3-х лет. Несмотря на экономический рост, спрос на рынке коммерческой недвижимости будет восстанавливаться достаточно медленными темпами.

1.1. Предложение

Среди основных тенденций 1 кв. 2010 г. отметим «разморозку» приостановленных в прошлом году проектов и получение дополнительного финансирования проектов некоторыми девелоперами. К примеру, AFI Development возобновила работы над Офисным комплексом на Озерковской наб., д.22-28 (155 578 кв. м) и Бизнес-парком на Павелецкой наб. (89 477 кв. м).

В ММДЦ «Москва Сити» будет возобновлено строительство City Palace (1 очередь) на уч.2-3 («Снегири» и «Интеко»); транспортного терминала с гостиницей на уч. 11 (Citer Invest B.V уладил вопрос с финансированием, будет оформлен синдицированный кредит ВТБ и турецкого IS Bank на сумму \$190 млн.) и башня Eurasia Tower (девелопер МСС, недавно договорился о возобновлении кредитной линии в Сбербанке).

Mirax Group также намерена достроить деловой комплекс «Федерация» в ММДЦ «Москва-Сити» до **97** эт, в прошлом году у компании были намерения остановить проект на **64** эт.

¹ Курс доллара на 30.03 - 29.63 руб.



Диаграмма 1.1. Объём качественного предложения, класс A, B+,B-, тыс. кв.м

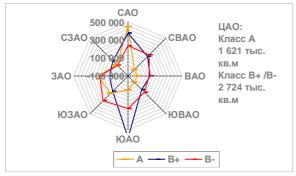


В 1 кв. 2010 г. некоторым девелоперам удалось реструктуризовать кредиты. Альфабанк реструктурировал кредит Forum Properties на сумму \$150 млн, под который был заложен БЦ «Эрмитаж Плаза», ранее девелопер искал покупателя на заложенный Объект.

«Дон-строй» и Сбербанк также смогли договориться о реструктуризации долгов, девелопер отдаст Сбербанку 100% БЦ NordstarTower, что позволит погасить 11 млрд руб. долга, задолженность в 9 млрд руб будет пролонгирована.

«Сбербанк-Капитал» получил 50,01% долей в уставном капитале созданной компании ООО «Хрустальные башни» (проект БЦ класса А «Хрустальные башни» девелопера Coalco).

Диаграмма 1.3. Распределение качественного предложения по административным округам Москвы, 1 кв. 2010, кв.м

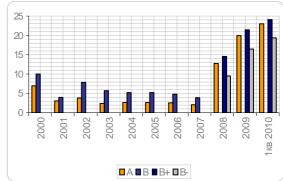


Источник: исследование GVA Sawyer

Несмотря на увеличение общего объема поглощения (с 3-4 кв. 2009) по сравнению с предыдущим полугодием, и некоторого «оживления рынка», уровень вакантных площадей ещё минимум год будет остаться на максимальном уровне. Согласно прогнозам GVA Sawyer при оптимистическом сценарии некоторая стабилизация спроса наступит к концу 2010-2011 гг.

К концу 2010 г. уровень вакантных площадей в Москве составит около 18-20%, в результате выхода на рынок, всех офисных площадей находящихся сейчас на финальных стадиях строительства и уровня поглощения, который пока не превысит объемы нового строительства

Диаграмма 1.2. Уровень вакантных площадей, %



Источник: исследование GVA Sawyer



1.2. Финансовые условия

По итогам 1 кв. 2010 г. средневзвешенные арендные ставки в классе А составили \$550-850/ кв.м в год (здесь и далее не включая НДС и эксплуатационные расходы) — ЦАО, \$450-650 — вне делового центра города, в классе В+ \$350-550/кв.м в год, В- \$200-350/кв.м. По сравнению с 4 кв. 2009 г. ставки практически не изменились, лишь в некоторых высококачественных объектах произошло увеличение арендных ставок, которое пока в целом на рынок не оказало значительного влияния.

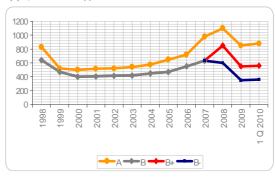
Общее снижение арендных ставок, начавшееся в сентябре-октябре 2008 г., составило 35-50%. Разница между заявленными и конечными (после переговоров) ценами составляла 20-30% и более. На 1 кв. 2010 г. отмечается «стабилизация» арендных ставок.

Размер операционных расходов для офисов класса A в среднем составляет порядка \$95-120/ кв.м в год, в классе B+ \$75 - 100/ кв.м в год, B- \$60-75/ кв.м в год.

Цены продаж по сравнению с докризисными упали на 40-50%, и в среднем по рынку составили \$6 000- 8 000, (не включая НДС) — ЦАО, \$4 500-6 500 — вне делового центра города - класс A, \$3 000- 4 500 — класс B+, \$2 000-3 000 — класс В-. «Пик падения» цен пришелся на конец 2008 — 1 полугодие 2009 г. Сегодня цены немного стабилизировались.

В 2010 г. возможен рост арендных ставок на 5-7% в первую очередь в качественных объектах с отличным местоположением и техническими характеристиками. В целом по рынку, небольшой рост арендных ставок ожидается ближе к концу года.

Диаграмма 1.4. Средневзвешенные ставки аренды, не включая эксплуатационные расходы и HJC, $$/\kappa$ в.м rod 1 .



Источник: исследование GVA Sawyer

__

¹ Данные на конец периода, курс \$ на дату конкретной оценки



1.3. Спрос

В 1 кв. 2010г. продолжилась тенденция увеличения спроса на офисные площади.

По-прежнему более востребованными являются площади с отделкой, нежели в состоянии shell&core.

«Пик» пересмотра коммерческих условий по заключенным договорам пришелся на 1-2 кв. 2009 г. Доступность качественных площадей по снижающимся арендным ставкам и льготы для новых арендаторов побуждают компании к смене офисов.

Ближе к концу 2009 г., когда большинство собственников снизили цены, было зафиксировано наибольшее количество сделок с начала кризиса.

Увеличилось и количество сделок куплипродажи объектов.

Среди значимых сделок отмечена продажа компанией «Большой город» БЦ на Садовнической наб., д. 79.

«Альфа-групп» продала за БЦ на ул. Красная Пресня, доставшегося банку от **Kopernik Group** (ГК МИАН) в счет погашения долгов. Покупателями выступили близкие к банку «Стройкредит» структуры.

Страховая группа «Согаз» приобрела у ИПГ «Евразия» БЦ «Волна» (19 200 кв.м) на пр. Академика Сахарова, д.10 за \$140 млн.

Инвестхолдинг «Финам» купил БЦ (7 500 кв.м) в Настасьинском пер., 7, корп. 2.

В нижеследующей Табл. 2 приведены некоторые крупные сделки аренды, анонсированные в 1 кв. 2010 г.

Таблица 2. Список сделок аренды, анонсированных в 1 кв. 2010 г.

Источник. GVA Sawyer

Арендатор	Объект сделки	Площадь сделки	
Deutsche Bank	NordStar Tower	Свыше 7 000 кв.м	
Avon	«Фьюжн парк» (Усачева, 2, стр.1)	4 861 кв.м	
ЗАО «Гринатом»	«Новоспасский Двор»	4 034 кв.м	
Холдинговая компания Eurasia Marketing Communication Group	ТОЦ «Апельсин»	2 700 кв.м	
«Северсталь»	БЦ «Диагональ Хаус»	1 709 кв.м	
ООО «Энергострим»*	«Алексеевский дом» (Остоженка, 28)	1 539 кв.м	
Paolo Conte	«Корпус Кнопа» («Даниловская мануфактура 1867»)	1 504 кв.м	
Norton Rose	БЦ «Белая	1 409 кв.м	
(Субаренда у PricewaterhouseCo opers)	площадь» (Лесная ул.)		
Hannes Snellman	БЦ Etmia (Щепкина, д.33)	580 кв.м	
Swarovski*	ЖК «Кристалл Хаус» (Коробейников пер. д. 1)	338 кв.м	

^{*}сделки компании GVA Sawyer







GVA Sawyer

Россия, 109240 Москва, Николоямская улица 13, стр. 17 Дом на Берниковской набережной

тел.: +7 (495) 797-4401, факс: +7 (495) 797-4400 e-mail: info@gvasawyer.com www.gvasawyer.ru Russia 109240 Moscow Nikoloyamskaya Ul. 13, Str. 17 Bernikovskaya Embankment House

tel.: +7 (495) 797-4401 fax: +7 (495) 797-4400 e-mail: info@gvasawyer.com www.gvasawyer.com